

Ausgabe: ZWP Zahnarzt Wirtschaft Praxis 1+2/19

Thema: Scanner: Visualisierungstools verbessern Patientenakzeptanz der Behandlung

Autor: AlignTechnology GmbH

Literatur/Quellenangaben

¹ Auf der Grundlage einer von Align durchgeführten Befragung von n = 101 Kieferorthopäden und Allgemeinzahnärzten (in den USA, Kanada und dem UK im Juli 2018; Allgemeinzahnärzte = 60, KFO = 41), die den Invisalign Outcome Simulator im vergangenen Jahr benutzt hatten. Sie wurden gefragt: „Bezogen auf die Patienten, denen Sie die Option der Invisalign Behandlung in den vergangenen 12 Monaten vorgestellt haben und bei denen Sie dabei den Invisalign Outcome Simulator verwendet haben: Wie hoch ist der Prozentsatz von diesen Patienten, die mit einer Invisalign Behandlung begonnen haben?“ Daten bei Align Technology archiviert.

² Auf der Grundlage einer von Align durchgeführten Befragung von n = 60 Allgemeinzahnärzten (in den USA, Kanada und dem UK im Juli 2018), die den Invisalign Outcome Simulator im vergangenen Jahr benutzt hatten. Sie wurden gebeten, vergleichende Angaben zum Prozentsatz der Patienten zu machen, die in ihrer Praxis mit der Invisalign Behandlung begonnen haben und bei denen dabei der Invisalign Outcome Simulator gezeigt wurde gegenüber denen, bei denen keine Simulation gezeigt wurde. Daten bei Align Technology archiviert.

³ Um 25 % schnellere Scanverarbeitung mit dem iTero Element 2 im Vergleich zum iTero Element, basierend auf dem Vergleich von 40 Invisalign Scans und 40 restaurativen Scans mit 3 präparierten Zähnen, die von den beiden Scannern iTero Element und iTero Element 2 verarbeitet wurden. Daten bei Align Technology archiviert.