

dental
bauer



dental bauer –
das dental depot

Wunschplanung

Die dental bauer-Fachplaner begleiten und unterstützen Kunden in ihrer Zukunftsplanung rund um ihr Praxisobjekt. Hier stellen sich die acht bundesweit agierenden Planungsexperten vor, die sowohl Funktionalität als auch Design, Form und Farbe individuell auf den jeweiligen Kundenwunsch zuschneiden.

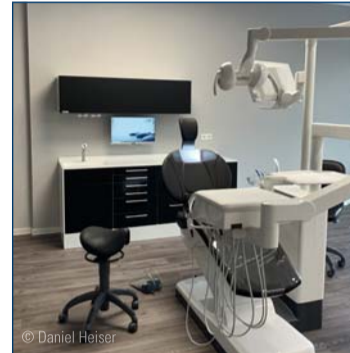
» Seite 2



Wunschinfos

Den digitalen Workflow live erleben und sich individuell beraten lassen – lange war dies aufgrund des Coronavirus nicht möglich. Die Teams von dental bauer nehmen den Begriff 3D jetzt ganz wörtlich und präsentieren ihren Kunden an den ostdeutschen Kompetenzstandorten Digitalität live und in Farbe.

» Seite 4



Wunschtermin

Der persönliche Kundenkontakt wird bei dental bauer seit jeher großgeschrieben. Unter Einhaltung der aktuell geltenden Hygienerichtlinien freut sich das Hallenser dental bauer-Team, seine Kunden am neuen Kompetenzstandort begrüßen zu dürfen – zum zuvor individuell abgestimmten Exklusiv-Termin.

» Seite 4

Ästhetik bis ins feinste Detail – die neue Design-Edition für die KFO-Praxis

dental bauer goes fashion und feiert mit der glamourösen Behandlungseinheit Bella Vita das Leben, die Schönheit und die Leichtigkeit der Mode!

■ Unter der dental bauer-Dachmarke für exklusive Designlinien **DESIGNKONZEPT^{db}** ist nach blue marina eine neue Behandlungseinheit speziell für die Kieferorthopädie entstanden. Ergänzend zur maßgeschneiderten Praxisplanung beschreitet dental bauer damit neue Wege im Dentaldesign und entwickelt für die Praxis eine Vielfalt an individuellen Gestaltungsmöglichkeiten jenseits der Standards.

Ausdrucksstark und zugleich unbeschwert fängt die innovative Designlinie die Welt der Mode ein und avanciert zu einer Stilikone unter den Dentaleinheiten. Bella Vita nimmt Behandler wie Patienten gedanklich mit auf Fashionreise – von den Plätzen der pulsierenden Metropole Mailand bis in die Lederwaren-Manufakturen der Kulturstadt Florenz.

Eine Hommage an die Ästhetik des Lebens

„Die Idee zu Bella Vita entstand aus einer Vielzahl von Einzelgesprächen mit etablierten Kunden wie auch Neukunden, die definitiv wegen **DESIGNKONZEPT^{db}** auf uns zukamen. Offen gestanden kam zwar



Bella Vita ist die neue Design-Behandlungseinheit für die kieferorthopädische Praxis.

die finale Realisierung mit ausgefeiltem Schwerpunkt von uns, die Nachfrage nach etwas Besonderem wurde aber von Kundenseite formuliert“,

so dental bauer-Geschäftsführer Jochen Linneweh. Realisiert wurde das neue **DESIGNKONZEPT^{db}** von dental bauer in Zusammenarbeit mit

einer Kölner Agentur, die sich auf emotionalen Markenaufbau und Design für Arzt- und Zahnarztpraxen spezialisiert hat. Das innovative De-

sign erfüllt höchste Ansprüche an Qualität, Form und Funktion.

Der Name „Bella Vita“ leitet sich aus der Frage ab, warum die Mode eine solche Anziehungskraft und Faszination ausübt, und hält eine einfache, aber zugleich äußerst aussagekräftige Antwort bereit: Weil sie das Leben schöner macht!

Ästhetik bis ins feinste Detail

In Anlehnung an das Design luxuriöser Designprodukte greift Bella Vita deren bedeutende Stilelemente auf und interpretiert sie mit lässiger, italienischer Eleganz. So spiegelt die neue kieferorthopädische Behandlungseinheit in jedem Detail italienischen Modezeitgeist wider, etwa in der exklusiven, anatomisch geformten Softpolsterung mit Steppnaht in individuellem V-Muster, dem eleganten Monogrammpattern in Weiß oder Anthrazit und der klassischen Sattlernäht.

Passend dazu findet sich ein gesticktes Markenmonogramm auf dem Kopfteil. Die Schönheit erlebener Design- und Handwerkskunst offenbart sich sowohl im farblich

» Seite 3

„Im Mittelpunkt steht die individuelle Lösung“

Vor einem Jahr trat Stephan Rückschloß die Stelle als Niederlassungsleiter des neuen Berliner Kompetenzstandortes von dental bauer an. Ein Interview.

■ Herr Rückschloß, welche Themen standen zu Beginn Ihrer Tätigkeit am 1. August 2019 auf Ihrer Prioritätenliste ganz oben?

Für das Unternehmen dental bauer war es ein kompletter Neustart im Berliner Markt, der allerdings durch unser bewährtes Team erleichtert wurde. Höchste Priorität war und ist, für unsere Kunden als Ansprechpartner da zu sein, sowie der Aufbau der Niederlassung. Parallel galte es, alle Vorbereitungen zu treffen, um die weiteren Kompetenzstandorte in Cottbus, Halle (Saale), Magdeburg und – zusammen mit meinem Kollegen Chris Müller – den Standort Erfurt zum 1. September 2019 an den Start zu bringen.

■ Von Beginn an haben Sie sich lokale Präsenz und maßgeschneiderte Lösungen auf die Fahnen geschrieben. Wie haben sich diese Aspekte im ersten Jahr entwickelt?

Mit unserer Preview am 27. September 2019 konnten wir unseren Lieferanten eindrucksvoll unseren Standort und unser Konzept präsentieren. Unsere ursprünglich für 2020 geplante Eröffnungsfestfeier ist leider dem Coronavirus zum Opfer gefallen.

Trotz dieser Herausforderungen bin ich mit dem ersten Jahr sehr zufrieden. Wir haben im Jahr 2019 unsere selbst gesteckten

Ziele übertroffen und sind trotz Corona im aktuellen Kalenderjahr auf einem guten Weg.

■ Bekanntes Team in einer neuen Organisation – Wie gestaltete sich der Start?

Aufgrund von vielen Standort-schließungen unseres alten Arbeitgebers standen sehr viele Mitarbeiter auf einmal ohne Arbeitsplatz da. So gesehen war es eine wunderbare Konstellation, dass dental bauer als traditionsreiches Familienunternehmen seine Präsenz in Berlin sowie an den Standorten Cottbus, Halle (Saale), Magdeburg und Erfurt er-

weitern konnte und alle Arbeitsplätze erhalten blieben. Wir haben als eingespieltes Team den großen Vorteil, dass wir uns von unserem vorherigen Arbeitgeber alle kennen. Die neuen Schnittstellen zum dental bauer-Team haben sich sehr schnell eingespielt, denn wir streben den gemeinsamen Erfolg an. Bei uns besticht nicht der Einzelne, sondern der Erfolg der Region und des Teams stehen im Fokus. Was uns besonders auszeichnet, ist die gegenseitige Hilfe und Unterstützung – egal, ob im Vertrieb oder in der Technik.

» Seite 3



Der Berliner Niederlassungsleiter Stephan Rückschloß setzt auf Kundennähe.

Geballte Planungskompetenz

Ob Praxisneugründung oder -umbau: Bei der maßgeschneiderten Praxisplanung können sich Kunden auf das langjährige Experten-Know-how von dental bauer verlassen. Insgesamt acht depoteigene Fachplaner sorgen bundesweit für die Verwirklichung von Praxis- und Laborräumlichkeiten – individuell und passgenau. Wir stellen sie Ihnen vor.



■ Cornelia Ditzes, Fachplanerin am Standort Düsseldorf

„Ich bin seit dem Jahr 2000 Praxisplanerin und seit 2011 Teil des Planungsteams von dental bauer. Mich reizt besonders die abwechslungsreiche Herausforderung, für unsere Kunden eine individuelle, von ihnen gewünschte Lösung zu finden. Meine Inspiration schöpfe ich aus meiner langjährigen Erfahrung und neuen architektonischen Maßstäben. Besonders im Hinblick auf die Neueinrichtung einer Praxis kann ich meinen Ideen freien Lauf lassen. Im Gedächtnis geblieben ist mir vor allem die Praxis von Frau Dr. Saalbach in Schwerin. Bei dem Objekt handelte es sich um eine alte Reichsbank, die komplett unter Denkmalschutz stand. Hier musste der denkmalgeschützte Bestand in eine moderne Zahnarztpraxis integriert werden.“



■ Josip Šoljic, Fachplaner am Standort Nürnberg

„Obwohl ich bereits viele Praxen geplant habe und prinzipiell jede doch über recht ähnliche Räumlichkeiten verfügt, habe ich noch nie zwei komplett gleiche Praxen erlebt – jede für sich bleibt immer ein Unikat. An meiner Arbeit gefällt mir die Entwurfsphase am besten, also zu schauen, was man aus den Räumen rausholen kann. Im Laufe der Projektentwicklung geht es dann darum, die Wunschvorstellung unserer Kunden zur Anmutung der künftigen Praxis mit den baulichen und finanziellen Möglichkeiten in Einklang zu bringen und hier gegebenenfalls alternative Ansätze zu finden. Zu sehen, welches Ergebnis in Zusammenarbeit mit den Auftraggebern letztendlich entsteht, reizt mich besonders.“



■ Matthias Nielinger, Fachplaner am Standort Hamm

„Nach dem Architekturstudium habe ich in meinem ursprünglichen Beruf als Möbeltischler und später in der Planungsabteilung eines Fensterbaubetriebes gearbeitet. Seit 2016 helfe ich als Praxisplaner bei dental bauer der Vorstellungskraft unserer Kunden durch kreative Entwürfe auf die Sprünge und zeige, was alles möglich ist. Inspirationen bekomme ich aus vielen Richtungen, sei es aus Alltagssituationen, bei denen man eine Raumsituation besonders gelungen findet, oder durch Kollegen, die einem eine andere Sichtweise auf die eigene Planung geben. Es fasziniert mich immer wieder, zu sehen, wie aus einer Idee und wochenlanger CAD-Planung am PC eine real erlebbare Praxis entsteht.“



■ Johannes Timmermann, Planungsleiter an den Standorten Düsseldorf und Hamm

„Das Spannende an meiner Tätigkeit ist die Individualität der Projekte und die daraus resultierenden Aufgaben – sprich, die Wünsche unserer Kunden zu verstehen, ihnen nachzugehen und sowohl der Planungs- als auch Umsetzungsphase höchste Aufmerksamkeit zu widmen, um das beste Ergebnis zu erlangen. Das alles geschieht aus dem Willen heraus, Qualität zu schaffen, statt Quantität zu produzieren, Trends zu erkennen und das Wesentliche zu tun. Augenmaß ist wichtig. Für mich sind alle Bereiche der Praxisplanung spannend, da sie nur zusammen zum Ziel führen. Woran wir arbeiten, sind Räume, in denen sich Patienten und Behandler gleichermaßen wohlfühlen.“



■ Iris Zerelles, Architektin und Fachplanerin am Standort Stuttgart

„Nach meinem Architekturstudium habe ich sowohl als angestellte als auch selbstständige Architektin gearbeitet. Mein zweiter beruflicher Schwerpunkt lag in der Betreuung von Zahnarztpraxen im Bereich Verwaltung, Abrechnung, Dentalberatung, Mitarbeiterfortbildung und Praxismanagement. An meiner aktuellen Tätigkeit reizt mich der ganzheitliche Aspekt, denn seit Beginn meiner Tätigkeit im planerischen Bereich von dental bauer im Januar 2018 kann ich meine beiden Berufsfelder optimal verbinden und ein Projekt von Anfang bis Ende begleiten. Besonders gefällt mir die individuelle Entwicklung von Planungskonzepten und erster Entwürfe sowie die Gestaltung der Innenräume.“



■ Kerstin Plass, Innenarchitektin und Fachplanerin am Standort Nürnberg

„Jeder Tag birgt eine kleine Wundertüte: Manche Kunden möchten einzelne Räume umgestalten, andere planen die komplette Praxis neu, weitere benötigen Anschlusspläne für die Baustelle. Als Innenarchitektin freue ich mich besonders, wenn ich bei der Ausgestaltung der Praxis im Hinblick auf Design, Funktionalität und Corporate Identity tätig werden kann. Dabei wird ein Entwurf für mich erst final stimmig, da gemeinsam mit dem Kunden ein roter Themenfaden durch die komplette Praxis gesponnen wird und eine Symbiose der einzelnen Komponenten entsteht. Durch die Zusammenarbeit von Planern, Außendienst, Architekt und den Gewerken verwirklicht sich am Ende das gewünschte Ergebnis.“



■ Jan Joachim Paulaeck, Fachplaner am Standort Berlin

„Die Herausforderung bei jedem Projekt besteht für mich aus der Synthese von bereits Bekanntem sowie neuen Fragestellungen. Die Integration der aufwendigen Dentaltechnik in die Wunschmöglichkeiten unserer Kunden stellt eine besondere, oft komplexe Aufgabe dar, deren Umsetzung mir sehr viel Spaß macht. Ebenso spannend sind die Entwurfsarbeit und die Kommunikation mit unseren Kunden zur Erarbeitung von Konzepten, die alle Seiten zufriedenstellen. Als großer Science-Fiction-Fan beobachte ich besonders aufmerksam aktuelle Strömungen in der Architektur und Gestaltung. Außerdem gehe ich mit offenen Augen durch die Welt und lasse mich für meine Arbeit inspirieren.“



■ Timo S. Heckmann, Innenarchitekt und Fachplaner am Standort Stuttgart

„Seit 2013 arbeite ich im dentalen Fachbereich, seit Jahresbeginn bei dental bauer. Am meisten schätze ich die Termine und den persönlichen Austausch mit unseren Kunden, den Architekten und Fachgewerken. Zusammen sorgen wir mithilfe von ersten Bedarfsermittlungen, über Vorentwürfe bis hin zu konkreten Einrichtungs- und Installationsplänen für die Entstehung einer richtig schönen Praxis. Die Ideen entwickeln sich meist aus der persönlichen Berufserfahrung. Allerdings hat auch der kollegiale Austausch einen großen Anteil. Zusätzliche Inspirationen finde ich bei der fachlichen Recherche, bei Messen und in dentalen Fachzeitschriften, vor allem aber in Blogs zum Thema Inneneinrichtung.“

Hoch sollen sie leben!

Zusammen bringen sie es auf stolze 135 Jahre: dental bauer bedankt sich stellvertretend bei vier langjährigen Mitarbeitern des Dentaldepots für ihre Treue.



■ **Drei 30-jährige Ehrentage** und ein 45-jähriges Jubiläum sind keine Selbstverständlichkeit. Umso herzlicher dankt das Dentaldepot seinen Mitarbeitern: Roland Schmidt ist dem Unternehmen seit seiner Ausbildung vor 45 Jahren treu geblieben und kümmert sich unermüdlich in Beratung und Verkauf um den Studentenshop und die Zahnklinik in Tübingen. Dieter Göhring verantwortet seit 1992 die technische Leitung am Standort Tübingen, nachdem er

bei seinem Eintritt am 1.8.1990 zu nächst Servicetechniker im Außendienst war. Jürgen Becker arbeitet seit 1990 für dental bauer und hat die Vertriebsleitung Hamm, Düsseldorf und Gütersloh inne. In ihrer Funktion im technischen Innendienst in Nürnberg ist Beate Dengel seit 30 Jahren erste telefonische Ansprechpartnerin für Kunden mit technischen Problemen und zuständig für die Koordination der Servicetechniker. dental bauer sagt DANKE! ◀◀

dental bauer

Praxisnachfolge richtig regeln!

Unsere Seminare im 2. Halbjahr 2020 für Zahnärztinnen und Zahnärzte

Fr. 11.09. Oldenburg	Mi. 04.11. Freiburg	Mi. 02.12. Erfurt
Fr. 18.09. Hamm	Mi. 18.11. Augsburg	Fr. 04.12. Hamburg
Fr. 25.09. Düsseldorf	Mi. 18.11. Berlin	Fr. 11.12. Frankfurt
Mi. 30.09. Stuttgart	Fr. 20.11. Hannover	
Mi. 28.10. Regensburg	Fr. 20.11. Halle	

Programminhalte:

- Strategische Vorbereitung Ihrer Praxisübergabe mit praktischen Erfahrungstipps und Marktüberblick
- Schaffung von Transparenz für den Übernehmer / Juniorpartner
- Praxisbewertung mit realistischen materiellen und ideellen Werten
- Praxiskaufvertrag und rechtliche Rahmenbedingungen
- Übergangssozietät, Zweigstellen und Übags
- Besteuerung des Praxisverkaufs

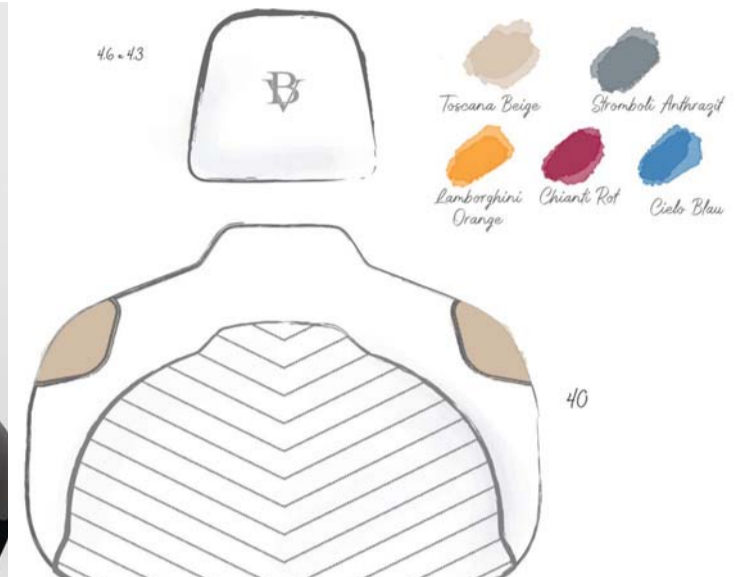
Selbstverständlich finden unsere Seminare unter Einhaltung der entsprechenden Hygiene-Maßnahmen statt! Unsere bundesweiten Seminartermine finden Sie unter www.dentalbauer.de/seminare oder rufen Sie gebühren frei unsere Praxisabgabe-Hotline **0800 6644718** an. Melden Sie sich noch heute an, die Teilnehmerzahl ist begrenzt!

existKONZEPT db

durchstarten mit dental bauer

www.dentalbauer.de

Ästhetik bis ins feinste Detail – die neue Design-Edition für die KFO-Praxis



Ästhetik bis ins kleinste Detail.

» Fortsetzung von Seite 1

abgesetzten Kantenschutz in Lederoptik, der vom Polsterer mit viel Können von Hand bearbeitet und genäht wird, als auch in den darauf abgestimmten Lackierungen auf der Wassereinheit sowie Trayablage: Für die passende Lifestyle-Atmosphäre sorgen dabei die Farbkombinationen Cielo Blau, Chianti Rot, Lamborghini Orange, Stromboli Anthrazit sowie Toscana Beige. Gold- oder silberfarbene eloxierte Wasserhähne für das Mundspülbecken und den Becherefüller unterstreichen das luxuriöse Design. Ein handgefertigter Griff aus Echtleder an der Wassereinheit sowie ein geprägtes Lederhantag mit Limited-Edition-Kennzeichnung,

Seriennummer sowie dem Praxisnamen komplettieren alle Ansprüche an Exklusivität.

Individualität bedeutet Exklusivität

Zusätzliche Maßanfertigungen ganz nach dem persönlichen Stil des Kunden sind darüber hinaus jederzeit möglich: „Es ist wie im Eiskunstlauf, ein Mix aus ‚Pflicht‘ und ‚Kür‘, d.h. eine gekonnte Mischung aus pragmatischer Fachplanung und ästhetischer Gestaltung, der nach oben kaum Grenzen gesetzt sind – sofern dies der Kunde wünscht“, so Jochen Linneweh. „Ausschlaggebend ist, dass sich unser Auftraggeber dabei wohlfühlt und dass die Idee für ihn authentisch bleibt. Die persönliche

Identifikation ist unabdingbar“, ergänzt der Geschäftsführer.

Realisierung mit Premiumpartnern

Möglich wird dies durch die bewährte Kooperation mit dem bayerischen Familienbetrieb Ultradent aus München, der seit jeher auf die Herstellung von Behandlungsplätzen spezialisiert ist und damit über ein großes Spektrum an Erfahrung mit variablen Konzepten verfügt. „Dank des Zusammenwirkens von Kieferorthopäden, erfahrenen externen wie internen Produktdesignern und Architekten, aber auch von Fachingenieuren und Produktentwicklern unseres Herstellers bis hin zu Profis im Sattlerhand-



werk resultiert Bella Vita als gelungene Kombination aus Ästhetik gepaart mit zuverlässiger zeitgemäßer Technik“, resümiert Geschäftsführer Jochen Linneweh.

Fazit

Die neue Designlinie spricht insbesondere Kieferorthopädinnen und Kieferorthopäden an, die sich

und ihren Patienten mit einem exklusiven Lifestyle in der Praxis umgeben möchten. Sie drückt die Wertschätzung gegenüber den Patienten aus und trägt durch positive Ablenkung zu einer entspannten Atmosphäre bei der Behandlung bei.

Bella Vita – eine Hommage an die Ästhetik des Lebens. ◀◀

„Im Mittelpunkt steht die individuelle Lösung“

» Fortsetzung von Seite 1

■ Was macht einen guten Niederlassungsleiter aus?

Ich betrachte mich selbst als einen aktiven Teil des Teams. Meine Aufgabe ist es, nah am operativen Geschäft zu sein, um daraus die richtigen Schritte abzuleiten. Wichtig ist, für jeden ein offenes Ohr zu haben und immer nach Lösungen zu suchen. Auf der anderen Seite ist es wichtig, neue Ideen zu entwickeln und Impulsgeber zu sein. Mein innerer Leitspruch lautet: „Lebe anderen das vor, was du von ihnen erwartest.“

■ Wie wurde der Hauptstadtstandort seitens der Kunden angenommen?

Wir bekommen sehr gutes Feedback von unseren bestehenden Kunden. Außerdem erhalten wir zunehmend Empfehlungen für unsere Arbeit und gewinnen so neue Kunden dazu. Viele Gäste, die uns in unserer Ausstellung besucht haben, fühlten sich sehr wohl und waren von der breit gefächerten Beratung angetan. Wir sind mit unseren Fachberatern, Spezialisten und unserer Planung auf Praxisneubauten, -umbauten und -erweiterungen spezialisiert.

■ Worauf liegt aktuell Ihr Fokus?

Wir wollen trotz der Corona-Pandemie unsere gesetzten Ziele im Jahr



Die Ausstellung in der Grunewalder Villa zeigt eine exklusive Auswahl und ermöglicht eine breit gefächerte Beratung.

2020 erreichen. Das erfordert eine enge Bindung zu unseren Kunden, um unter den geschaffenen Konjunkturprogrammen der Bundesregierung maßgeschneiderte Lösungen für unsere Kunden zu entwickeln.

Wir sind in allen Dienstleistungsbereichen persönlich für unsere Kunden da. So haben wir aktuell eine feste Wartungspauschale für Behandlungsplätze inklusive aller Dienstleistungen. Wir bieten zudem ein spezielles Leasingprogramm, bei dem unsere Kunden erst ab dem 1. Januar 2021 ihre

erste Rate zahlen. Es lohnt sich, ein maßgeschneidertes Konzept anzufordern.

■ Was wünschen Sie sich für das kommende Jahr?

An erster Stelle steht die Gesundheit und dass wir die Corona-Pandemie in den Griff bekommen. Das ist eine Voraussetzung, damit wir unseren Erfolgsweg weiter gehen können.

■ Wenn Sie den Blick noch etwas weiter in die Zukunft werfen: Wo sehen Sie dental

bauer und sich selbst in fünf oder sogar zehn Jahren?

Bei allen Trends der Digitalisierung, die notwendig sind, steht die individuelle Beratung auch in Zukunft im Mittelpunkt. Die rasant fortschreitende Technologie im Bereich der Zahntechnik und der Zahnarztpraxis setzt eine abgestimmte Beratung zur Kombination der verschiedenen Produkte voraus. Im Mittelpunkt steht die individuelle Lösung.

Hier greifen wir als spezialisierter Fachhändler auf eine Vielzahl an Lieferanten zu, um dem

Kunden das bestmögliche Ergebnis zu präsentieren.

Mein Anspruch ist nicht der größte, sondern der beste Fachhändler in der Region zu werden. Kunden müssen in der Zusammenarbeit einen Mehrwert spüren. Daran arbeiten wir gemeinsam.

Vielen Dank für das Gespräch. ◀◀

Impressum

Herausgeber
dental bauer GmbH & Co. KG
Fachgroßhandel
Ernst-Simon-Straße 12
72072 Tübingen
Tel.: 07071 9777-0
Fax: 07071 9777-50
info@dentalbauer.de
www.dentalbauer.de

Redaktion
Katharina Osiander
Kerstin Oesterreich
Rebecca Michel

Gestaltung & Produktion
OEMUS MEDIA AG
Holbeinstraße 29
04229 Leipzig
Tel.: 0341 48474-0
Fax: 0341 48474-290
info@oemus-media.de
www.oemus.com

Individuelle Kompetenz in 3D live vor Ort

Die Corona-bedingte Absage der Fachdental Leipzig/id infotage dental nimmt dental bauer zum Anlass, um seine Kunden unter Einhaltung der gesetzlichen Hygienerichtlinien gezielt regional und persönlich über aktuelle Neuheiten zu informieren. Denn: Die Zukunft der Zahnmedizin und Zahntechnik ist digital!



■ **Individuell geht's nicht:** Statt dem sonst üblichen dichten Gedränge in einer Messehalle oder der Teilnahme an unpersönlichen Webinaren macht dental bauer die aktuellen Innovationen in den Bereichen CAD/CAM und 3D-Röntgen live an

den ostdeutschen Kompetenzstandorten für seine Kunden erlebbar.

Vorsprung durch Wissen

Mit dem Motto „Informationsvorsprung durch Kompetenz in 3D“ nehmen die Spezialistenteams vor Ort

den Begriff 3D ganz wörtlich und schaffen durch attraktive Gutscheine, Effekte der Abschreibung sowie die Weitergabe der Mehrwertsteuerabsenkung an ihre Kunden konkrete Kaufanreize auch in Krisenzeiten.

Neben den klassischen Beratungsfeldern der Planung und Innenarchitektur halten die Teams der regionalen Kompetenzstandorte Berlin, Chemnitz, Cottbus, Döbeln, Erfurt, Halle (Saale), Magdeburg und Salzwedel für ihre Kunden eine Vielzahl an Informationsmöglichkeiten für digitale Zukunftslösungen bereit. Im Bereich CAD/CAM stellt Norbert Stockmann Interessierten folgende Geräte vor: CEREC Prime Scan, CEREC Primemill, 3Shape Scanner sowie Form Labs 3D-Drucker. In puncto Röntgentechnologien informiert Frank Meyer, Spezialist für digitale Bildsysteme bei dental bauer, live vor Ort und detailliert über die Lösungen der führenden Hersteller.

Dabei sein lohnt sich doppelt

Jede Praxis erhält für die Teilnahme an einem der individuellen Beratungstermine im Herbst ein Omnident Hausmarken Hygienepaket im Wert von 50 €. Zusätzlich gibt es einen Investitionsgutschein in Höhe von 500 € netto (gültig ab einem Investitionsvolumen von mindestens 20.000 € netto). ◀◀

Info

dental bauer persönlich in 3D

Unter Einhaltung der geltenden Hygienebestimmungen bietet dental bauer individuell buchbare Beratungsangebote in den folgenden Niederlassungen (jeweils in den Zeitfenstern von 10–12 Uhr bzw. 14–16 Uhr):

Berlin (16./17.9.)
Cottbus (23./24.9.)
Halle (Saale) (15./16.10.)
Magdeburg (3./4.11.)
Salzwedel (5./6.11.)

Wunschtermin über sabrina.grandi-roberg@dentalbauer.de

Chemnitz (30.9./1.10.)
Erfurt (8./9.10.)
Döbeln (12./13.11.)

Wunschtermin über sabine.eidam@dentalbauer.de

Auf Wunsch sind auch individuelle Beratungstermine flexibel sowie vor Ort in der Praxis möglich.

Exklusiv entdecken: Meet & Greet in Halle

Der neue dental bauer Kompetenzstandort in der Händelstadt lädt interessierte Teams aus Zahnarztpraxen und Dentallaboren zum individuellen Wunschtermin.



Im Showroom können Kunden hochwertige Behandlungseinheiten persönlich in Augenschein nehmen.

■ **Erst im Frühjahr 2020** hat das zehnköpfige dental bauer-Team die neuen Räumlichkeiten im Technologiepark Weinberg Campus bezogen und integriert sich seitdem optimal in den Innovationsstandort für Life-Sciences, Biomedizin und Materialwissenschaften in der Region Halle (Saale).

Neben Berlin, Chemnitz, Cottbus, Döbeln, Erfurt, Magdeburg und Salzwedel komplettiert der Standort in der Händelstadt Halle die Liste der neuen ostdeutschen Kom-

petenzstandorte für Zahnarztpraxen und Dentallabore. An einem exklusiven Ort ganz in ihrer Nähe können sich Interessierte von zukunftsweisenden Dentalthemen, digitalen Möglichkeiten im zahn-technischen Labor und in der Praxis sowie von den db-Schulungsangeboten und kreativen Designkonzepten inspirieren lassen. Die attraktiven Veranstaltungsräume bieten hierfür die besten Voraussetzungen, sowohl für Fachvorträge, Workshops als auch kulinarische Events als

Ausgleich zur fachlichen Weiterbildung. Ein Showroom komplettiert das umfangreiche Angebot: Als Schwerpunkt wird hier auf hochwertige Behandlungseinheiten und die Präsentation einer regelkonformen Hygienestrecke gesetzt.

Seit Anfang September hat das Hallenser Team nun nach einer unfreiwilligen Corona-Zwangspause seine Türen in der Daniel-Vorländer-Straße 6 in 06120 Halle an der Saale wieder weit geöffnet und lädt unter Beachtung der geltenden Abstands- und Hygieneregeln Praxis- und Laborteams herzlich ein, die innovative Ausstellung in einem Exklusiv-Termin zu erleben sowie persönlich ins Gespräch zu kommen. ◀◀

Info

Interessierte vereinbaren ihren individuellen Termin ganz einfach mit ihrem Fachberater oder bei Sabrina Grandi-Roberg unter

TeL. 0345 / 226035-33
 oder
sabrina.grandi-roberg@dentalbauer.de

Übrigens: Für alle Besucherinnen und Besucher hält dental bauer von September bis Dezember 2020 ein kleines Überraschungsgeschenk bereit.

dental
bauer



Infotage für Existenzgründer

Unsere Seminare im 2. Halbjahr 2020 für Assistenz Zahnärzte/-innen, niederlassungsinteressierte Zahnärzte/-innen:

Sa. 12.09. Oldenburg	Sa. 24.10. Freiburg	Sa. 28.11. Düsseldorf
Sa. 19.09. Hamm	Sa. 07.11. Stuttgart	Sa. 05.12. Hamburg
Sa. 26.09. Köln	Sa. 21.11. Hannover	Sa. 12.12. Eschborn

Unser Gründerworkshop im 2. Halbjahr 2020:
Fr.-So. 16.-18.10. Oberhof

Themen aus unserem umfassenden Programm:

- Pro und Contra PÜ/NEU-NL/Sozietät
- Praxisbewertung und Standortanalyse
- Miet-/Kauf-/Gesellschaftsvertrag
- Einnahmequelle – Wann rechnet sich die eigene Praxis?
- Praxisfinanzierung, Praxisversicherung und Inhaberabsicherung
- Praxisplanung/-gestaltung
- Praxismarketing
- Das richtige Praxiskonzept und Projekt (Praxisbörse)
- Unterschied zwischen Liquidität und Gewinn
- Hygienekonzept – RKI – QM
- Praxis-EDV und Digitalisierung
- Personalmanagement und Arbeitsrecht

Selbstverständlich finden unsere Seminare unter Einhaltung der entsprechenden Hygiene-Maßnahmen statt! Unsere bundesweiten Seminartermine finden Sie unter www.dentalbauer.de/seminare oder rufen Sie gebührenfrei unsere Existenzgründer-Hotline **0800 6644718** an. Melden Sie sich noch heute an, die Teilnehmerzahl ist begrenzt!

existKONZEPT db
durchstarten mit dental bauer



www.dentalbauer.de