

dental
bauer



GEHEN SIE MIT UNS AUF ERFOLGSKURS

Leitfaden für die Existenzgründung
und die Praxisabgabe

existKONZEPT^{db}
durchstarten mit dental bauer





INHALT

Vorwort	02
dental bauer	03
Existenzgründung	04
Praxisabgabe	08

Wir öffnen für Sie die richtigen Türen und begleiten Sie auf dem Weg

Irgendwann stehen Sie vor der Entscheidung, wie Ihre berufliche Karriere starten oder weitergehen soll – oder wie Sie sie beenden werden. Ob Existenzgründung oder Praxisabgabe: Es ist immer eine ganz persönliche Entscheidung, die nicht nur gut überlegt, sondern vor allem erfolgreich umgesetzt werden sollte.

Eine Praxis eigenverantwortlich übernehmen oder neu gründen? Gemeinsam eine Praxis zum Erfolg führen? Wann ist der richtige Zeitpunkt, die eigene Praxis abzugeben? Was ist vorab zu tun und zu bedenken? Diese Fragen stellen sich irgendwann vor der Existenzgründung oder Praxisabgabe.

Welche Herausforderung Sie auch angehen: Wir möchten für Sie Türen öffnen und Sie vertrauensvoll und kompetent auf Ihrem Weg begleiten. Als verlässlicher Partner gehen wir gemeinsam auf Erfolgskurs.

Dazu gehört es unter anderem, ein auf Ihre Bedürfnisse und Anforderungen speziell abgestimmtes Rundum-sorglos-Paket zu schnüren. Wir begleiten Sie professionell und tatkräftig in allen Phasen der Existenzgründung oder bei der Abwicklung Ihrer Praxisabgabe. dental bauer ist Ihr zuverlässiger Partner – und das von der Assistenzzeit an über die Existenzgründung inklusive Ihrer erfolgreichen Praxiszeit bis hin zur Abgabe oder Anteilsverkauf.

dental bauer Beratung – Planung – Service

Als führendes Familienunternehmen des deutschsprachigen Dentalmarktes mit Stammsitz in Tübingen bauen wir auf über 135 Jahre Branchenerfahrung. In dieser Zeit haben wir uns im Fachhandel für Dentalbedarf erfolgreich etabliert und mit zielgerichteter Erweiterung sowie intelligenten Innovationen die Anforderungen des Marktes gemeistert.

Dank fundiertem Fachwissen erhalten Sie von uns stets versierte, auf Ihre Anforderungen abgestimmte Lösungen. Umfassende Serviceleistungen und persönliche Produktberatung sind für uns selbstverständlich. Das beinhaltet auch die unkomplizierte Kommunikation mit unseren Kunden und die detaillierte Information für unsere Kunden.

Neben regelmäßigen Schulungen und Qualifikationen garantieren vor allem Erfahrungen aus der täglichen Praxis unsere ausgewiesene Servicekompetenz. Daraus folgend bestehen in besonderen Bereichen Kooperationsverträge mit allen namhaften Lieferanten und Spezialisten. Dies gibt bei Beratung und Umsetzung vor Ort die Sicherheit, stets aktuelles Know-how und professionelle Expertenunterstützung zu gewährleisten. Die hohe Kundenzufriedenheit bestätigt und bestärkt uns dabei. dental bauer ist weit mehr als nur Dentalbedarf: rundum nachhaltige, individuelle Lösungen und Dienstleistungen statt Standardprogramm.



Die Zahl an Zahnmediziner*innen, die sich mit dem Thema Existenzgründung befassen, ist signifikant. Gleichzeitig gibt es bei zahlreichen niedergelassenen Praxisbetreiber*innen ein Interesse, die eigene Praxis in qualifizierte und ambitionierte Hände weiterzugeben. Mit der dental bauer Praxisbörse bieten wir die perfekte Plattform für Praxisabgabe und Existenzgründung mit dem Ziel, beide Parteien zusammenzubringen und die jeweiligen individuellen Vorstellungen optimal umzusetzen. Auch Neugründungsobjekte sind in der dental bauer Praxisbörse zu finden.

Dabei setzt dental bauer bei der Vermittlung auf eine persönliche faire Betreuung beider Parteien. Zum Beispiel klären wir in einem individuellen Gespräch die Vorstellungen und Wünsche der Praxisabgabe. Für die Existenzgründung entwickeln unsere erfahrenen Existenzgründungsberater*innen ein für Sie strukturiertes, transparentes und vor allem realisierbares Konzept im Hinblick auf den nachhaltigen Praxiserfolg. Hier fließen eine Vielzahl an relevanten Aspekten unter Berücksichtigung der persönlichen Situation in die Konzeption ein und wichtige fachkundige Netzwerkpartner*innen werden zur richtigen Zeit eingebunden.

Hilfe aus einer Hand

dental bauer bietet Ihnen ein wirkungsvolles Portfolio an Instrumenten und Methoden zur professionellen Unterstützung bei Ihrer erfolgreichen Existenzgründung. Unsere erfahrenen Berater*innen helfen Ihnen vor Ort, die richtigen und wichtigen Entscheidungen zu treffen und diese vorteilhaft in die Praxis umzusetzen.

Bedarfsanalyse

Was ist wichtig? Was brauchen Sie wirklich? Worauf können Sie verzichten? Die Antworten sind bares Geld wert. Diese Bedarfsanalyse ist essentieller Bestandteil Ihrer Praxisgründung und spezifiziert Erwartungen und konkrete Anforderungen sowie technische und organisatorische Rahmenbedingungen. Denn nur wer seinen Bedarf kennt, kann später erfolgreich in der Praxis arbeiten und bleibt vor unerwartenden Überraschungen verschont.



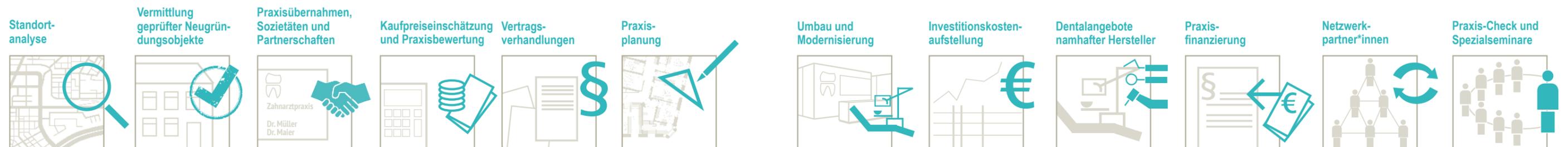
Objektvermittlung – Praxisbörse

Die dental bauer Praxisbörse bietet hier qualifizierte Objekte für Neugründung, Praxisübernahme, Anteilskauf oder die Gründung einer Zweitpraxis als ÜBAG und MVZ an. Wir bringen hier alle Seiten zusammen, um ihre jeweiligen Wünsche effizient wie effektiv zu erfüllen.

Standortanalyse

Lage, Lage, Lage: Die richtige Standortwahl ist bei der eigenen Niederlassung elementar. Vieles hängt davon ab – mögliche Patient*innen, Kaufkraft im Einzugsbereich, Erreichbarkeit der Praxis und weiteres mehr. Die Existenzgründungsberater*innen von dental bauer stehen Ihnen mit Erfahrung, Branchenkenntnissen und dem Überblick über die Wettbewerbssituation vor Ort zur Seite. Sie verfügen über Vergleichsdaten, kennen Erfolgskonzepte und können zu allen wichtigen Fragen, die Existenzgründung betreffend, kompetent beraten. Die dazu von uns entwickelte „db-Standort-und-Strukturanalyse“ hilft, Ihren Businessplan inhaltlich aufzuwerten und Geld- oder Kreditgeber zu überzeugen.

Für Existenzgründer*innen und Zweitpraxissuchende bietet dental bauer bundesweit fachkundige Existenzgründungsberatung sowie fundierte Beratung und Unterstützung in puncto:





Ihre Praxisabgabe in besten Händen

Die Abgabe der eigenen Praxis sollte man gründlich planen. dental bauer beantwortet Ihnen dazu alle wichtigen Fragen, um bestens darauf vorbereitet zu sein, und begleitet Sie gerne während des gesamten Abgabeprozesses. Im Blickpunkt stehen unter anderem persönliche, organisatorische, rechtliche sowie betriebswirtschaftliche Fragen. Wie in vielen wichtigen Lebenssituationen stellt sich auch bei der Praxisabgabe die Frage nach dem richtigen Zeitpunkt. Dieser ist immer individuell und richtet sich nach Ihrer Lebensplanung.

Nachfolgestrategie

Es gibt Erfahrungswerte und Faktoren, wann idealerweise mit den Vorbereitungen zur Praxisveräußerung begonnen werden sollte und wie die beste Option gefunden wird. Der Ausstieg aus der Berufstätigkeit sollte vorausschauend geplant, darf aber nicht zu früh gestartet werden.

Umfassender Dialog

Eine umfangreiche, diskrete und fachkundige Beratung gewährleisten unsere Existenzgründungs- und Abgabeberater vor Ort. Gemeinsam mit ihnen entscheiden Sie über die richtige Verkaufsstrategie für Ihre Praxis: Dazu gehören die Vertragsabwicklung (Mietvertrag, Kaufvertrag, Inventarlisten etc.) oder die realistische Kaufpreiseinschätzung untermauert mit einer fundierten Praxisbewertung. Schließlich wollen Sie ja genau wissen: Was ist meine Praxis wert?

Konkrete Lösung

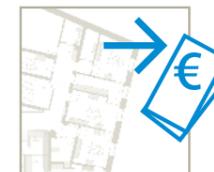
Wir übernehmen für Sie gerne zeitraubende Aufgaben wie Inserate, Praxisbeschreibung, Telefonate etc., die Selektion passender ernsthafter Interessent*innen, Erstinformationsgespräche, Besichtigungstermine und Verkaufsverhandlungen. Wir haben Respekt vor dem Bestand Ihrer Praxis und Ihrem Lebenswerk. Durch unsere permanenten Beratungs- und Betreuungsaufgaben haben wir stets besten Kontakt zu einer Vielzahl niederlassungswilliger Assistenz- und angestellten Zahnärzt*innen im ganzen Bundesgebiet – und auch international.

Für die Praxisabgabe bietet dental bauer bundesweit fachkundige Abgabeberatung sowie fundierte Beratung und Unterstützung in puncto:

Praxisexposé mit
Praxisbewertung



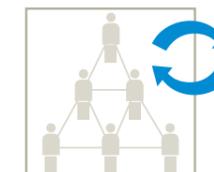
Verkaufspreis-
einschätzung



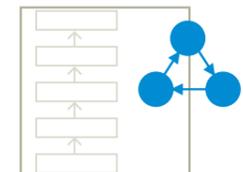
Vertrags-
verhandlungen



Netzwerk-
partner*in



strategische
Praxisvermarktung





EXISTKONZEPT^{db}

durchstarten mit dental bauer



Die Plattform von dental bauer
für Existenzgründer*innen

EXISTENZGRÜNDUNG

dental bauer bietet Ihnen ein wirkungsvolles Portfolio an Instrumenten und Methoden zur professionellen Unterstützung bei Ihrer erfolgreichen Existenzgründung. Unsere erfahrenen Berater*innen helfen Ihnen vor Ort, die richtigen und wichtigen Entscheidungen zu treffen und diese vorteilhaft in die Praxis umzusetzen bei ...

- Bedarfs- und Standortanalyse
- Objektvermittlung
- Praxisplanung und Investitionskostenaufstellung

PRAXISBÖRSE

Nutzen Sie unsere Praxisbörse um Ihre Praxis zu finden! Wir vermitteln Ihnen die Praxis nach Ihrem Bedarf, angepasst an Größe, Standort und Infrastruktur. Und das bundesweit.

Über 250 Praxen deutschlandweit
warten auf einen Nachfolger!

Wir sind an
42 Standorten in
4 Ländern vertreten.
Mehr unter
www.dentalbauer.de

MEINE NEUE PRAXIS.

NUTZEN SIE UNSEREN PRAXISFINDER UM IHRE PRAXIS ZU FINDEN.

BUNDESLAND: PLZ: GEMEINSCHAFT: WENNACH SUCHE SIE: FLÄCHE: **FINDEN**

UNSERE PRAXISANGEBOTE.

SORTIERE NACH: Neueste

<p>RAUM SCHWEIZER GRENZE: SCHÖNE 2 BHZ PRAXIS IN ZENTRALER LAGE</p> <p>PLZ: 79000 Bundesland: Baden-Württemberg</p> <p>1 MEHR ERFAHREN</p>	<p>RAUM ESSLINGEN: 3 ZIMMER PRAXIS MIT LABOR IN ZENTRALER LAGE</p> <p>PLZ: 73000 Bundesland: Baden-Württemberg</p> <p>1 MEHR ERFAHREN</p>	<p>ELMSHORN: 2 ZIMMER PRAXIS - MODERNER STERIL IN 1-A-LAGE</p> <p>PLZ: 25000 Bundesland: Schleswig-Holstein</p> <p>1 MEHR ERFAHREN</p>
<p>KREIS KLEVE: 4 BHZ PRAXIS - SIRONA-EINHEITEN SINIUS - C4, C4 - DIGITALE ÖPG</p> <p>PLZ: 47000 Bundesland: NRW</p> <p>1 MEHR ERFAHREN</p>	<p>RAUM KÖLN: SCHÖNE 3 BHZ PRAXIS IN ZENTRALER LAGE</p> <p>PLZ: 50000 Bundesland: NRW</p> <p>1 MEHR ERFAHREN</p>	<p>RAUM HAMBURG OST: KLEINE 2 ZIMMER PRAXIS - DIGITALE ÖPG UND CEREC</p> <p>PLZ: 21000 Bundesland: Schleswig-Holstein</p> <p>1 MEHR ERFAHREN</p>

www.dentalbauer.de/praxisboerse

dental bauer GmbH & Co. KG
Existenzgründung und Praxisabgabe
Ernst-Simon-Straße 12
72072 Tübingen

E-Mail: existkonzept@dentalbauer.de

Hotline
0800 6644718

www.dentalbauer.de