



Zwei Events,
ein Ziel:
Ihre Existenz-
gründung!

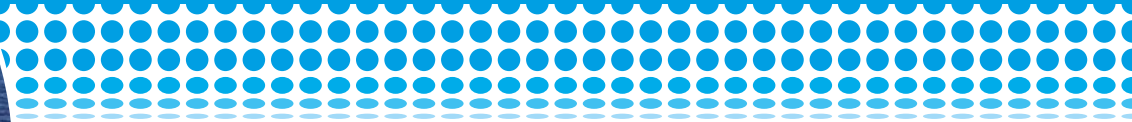
Existenz- gründertage 2013

Einladung zu den Pluradent Existenzgründertagen 2013:

- Erlebnistage im Europa-Park Rust vom 25. bis 26. Oktober 2013
- Minikreuzfahrt Kiel – Oslo – Kiel vom 08. bis 10. November 2013



engagiert
wegweisend
partnerschaftlich



Herzlich willkommen zu den Pluradent Existenzgründertagen 2013

Event 1:

Erlebnistage im Europa-Park Rust

- vom 25. bis 26. Oktober 2013
- im Erlebnishotel Bell Rock

Event 2:

Minikreuzfahrt Kiel – Oslo – Kiel

- vom 08. bis 10. November 2013
- auf der M/S Color Fantasy



**Event 1:
Europa-Park Rust
25. – 26.10.13**

In besten Händen – von Anfang an

Sie sind Assistenz Zahnarzt/-ärztin oder bereits in einer Praxis angestellt und planen, sich in nächster Zeit in einer eigenen Praxis selbständig zu machen? Ganz gleich, welche Ziele Sie verfolgen, der Weg in die Selbständigkeit ist komplex und erfordert eine gute Vorbereitung sowie vertrauensvolle Partnerschaften.

Die Pluradent Existenzgründertage 2013 liefern hierzu wertvolle Informationen und Tipps in komprimierter Form für alle Starter. Exklusive Locations mit hohem Erlebniswert fördern den kollegialen Austausch und sorgen für eine entspannte Atmosphäre.

Wir freuen uns auf Ihre Teilnahme – Ihr Pluradent Team!



**Event 2:
Minikreuzfahrt
08. – 10.11.13**



Erlebnistage im Europa-Park Rust • vom 25. bis 26. Oktober 2013

Event 1: Europa-Park Rust

Freitag, 25. Oktober

12.30 – 13.30 Uhr Get together, Mittagsbuffet

13.30 – 13.45 Uhr Begrüßung

13.45 – 14.30 Uhr Das Praxiskonzept – an alles gedacht?
Referent: Werner Weishaupt

14.30 – 15.00 Uhr Die Standortanalyse – welcher
Standort passt zu mir?
Referent: Thomas Thiel

15.00 – 15.30 Uhr Kaffeepause

15.30 – 16.00 Uhr Investitionsplanung –
was kostet mein Traum?
Referent: Werner Weishaupt

16.00 – 16.45 Uhr Die Finanzierung –
wer bezahlt das alles?
Referent: Oliver Drifthaus

16.45 – 17.00 Uhr Kaffeepause

17.00 – 17.45 Uhr Recht – was und wie verträge ich?
Referent: Andreas Mayer

17.45 Uhr Einchecken im Hotel





18.30 – 18.45 Uhr Treffen in der Lobby,
Transfer zum Abendprogramm

18.45 – 23.30 Uhr Französischer Abend im
Bistro Cigale

23.00 – 24.00 Uhr Transfer zum Hotel

Samstag, 26. Oktober

ab 7.00 Uhr Frühstück

9.00 – 9.45 Uhr **Marketing – wie finde ich
meine Patienten?**
Referent: Ralf Immel

9.45 – 10.30 Uhr **Organisation – welche
Struktur passt zu mir?**
Referentin: Marit Wienzek

10.30 – 11.00 Uhr Kaffeepause

11.00 – 11.45 Uhr **Erfolgsfaktor Praxis-IT**
Referentin: Christiane Schneider

11.45 – 12.30 Uhr **Das liebe Geld –
wie stelle ich meinen
finanziellen Erfolg
sicher?**
Referent: Oliver Drifthaus

ab 12.30 Uhr Mittagessen

14.00 – 15.30 Uhr Event im Europa-Park

ab 15.30 Uhr Zur freien Verfügung
im Europa-Park

anschließend individuelle Abreise



Erlebnistage im Europa-Park Rust • vom 25. bis 26. Oktober 2013

Ablauf, Reisedaten und Kosten

Anreise: Freitag, 25. Oktober 2013 ab 12.30 Uhr
Abreise: Samstag, 26. Oktober 2013, 18.00 Uhr

Fortbildungspunkte: 8
gem. Empfehlung BZÄK/DGZMK

Ort: Europa-Park, Europa-Park-Straße 2,
D-77977 Rust

Eingeschlossene Leistungen: • 1 x Übernachtung im Erlebnishotel Bell Rock
• 1 x Französischer Abend
• 1 x Eintritt im Europa-Park
• 2 x Mittagsbuffet

Check-in: Freitag, ab 17.45 Uhr

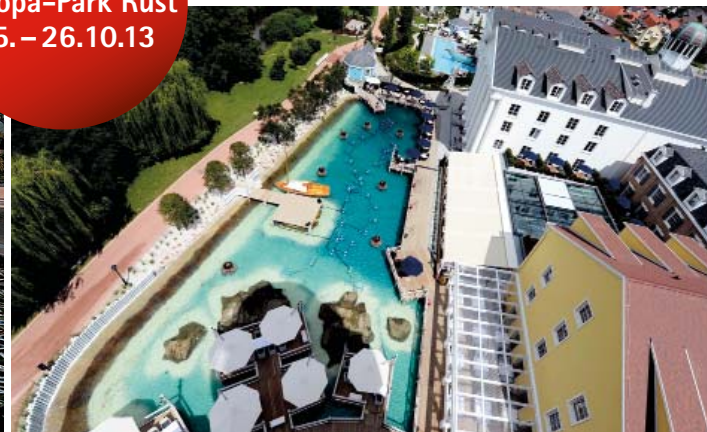
Teilnahmegebühr: € 149,- pro Person zzgl. MwSt.

Anmeldeschluss ist der 15. Oktober 2013.
Die Teilnehmerzahl ist begrenzt.

Unterbringung: Übernachtung im Erlebnishotel Bell Rock
• Doppelzimmer
• Einzelzimmer (€ 45,- Zuschlag)
Alle Preise zzgl. MwSt.



Event 1:
Europa-Park Rust
25.-26.10.13





Minikreuzfahrt Kiel – Oslo – Kiel • vom 08. bis 10. November 2013

Event 2: Minikreuzfahrt nach Oslo

Freitag, 08. November

14.00 Uhr	Abfahrt Richtung Oslo, individuelle Anreise
ab 14.30 Uhr	Get together und Begrüßung
15.00 – 15.45 Uhr Referent:	Das Praxiskonzept – an alles gedacht? Holger Kuhr
15.45 – 16.15 Uhr Referent:	Die Standortanalyse – welcher Standort passt zu mir? Thomas Thiel
16.15 – 16.30 Uhr	Pause

16.30 – 17.00 Uhr Referent:	Investitionsplanung – was kostet mein Traum? Holger Kuhr
17.00 – 17.45 Uhr Referent:	Die Finanzierung – wer bezahlt das alles? Herwig Porada
17.45 – 18.00 Uhr	Pause
18.00 – 19.00 Uhr Referent:	Recht – was und wie vertrage ich? Dr. Jürgen Hoppe
20.00 Uhr	Norwegisches Weihnachtsbuffet



Samstag, 09. November

ab 7.00 Uhr Frühstück an Bord

10.00 Uhr Ankunft in Oslo

10.00 – 13.00 Uhr Aufenthalt in Oslo
(Stadtrundfahrt)

13.30 Uhr Lunchbuffet an Bord

15.00 – 15.45 Uhr **Marketing –
wie finde ich meine
Patienten**
Referent: Melanie Pohl

15.45 – 16.30 Uhr **Organisation – welche
Struktur passt zu mir?**
Referentin: Melanie Pohl

16.30 – 16.45 Uhr Pause

16.45 – 17.30 Uhr **Erfolgsfaktor Praxis-IT**
Referent: Daniel Fahrländer

17.30 – 18.15 Uhr **Das liebe Geld –
wie stelle ich meinen
finanziellen Erfolg
sicher?**
Referent: Herwig Porada

20.00 Uhr Norwegisches Weihnachtsbuffet

Sonntag, 10. November

ab 7.00 Uhr Frühstück an Bord

10.00 Uhr Ankunft Kiel,
individuelle Abreise



Minikreuzfahrt Kiel – Oslo – Kiel • vom 08. bis 10. November 2013

Ablauf, Reisedaten und Kosten

Abfahrt: Freitag, 08. November 2013, 14.00 Uhr
Ankunft: Sonntag, 10. November 2013, 10.00 Uhr

Ort: Norwegen Kai, D-24143 Kiel-Gaarden
Schiff: M/S Color Fantasy

Check-in: 12.00 bis 13.00 Uhr

Teilnahme-
gebühr: € 199,- pro Person zzgl. MwSt.

Unter-
bringung:

- 3-Sterne Doppelkabine mit Meerblick
- 3-Sterne Einzelbettkabine mit Meerblick (€ 90,- Zuschlag)

Alle Preise zzgl. MwSt.

Anmeldeschluss ist der 15. Oktober 2013.
Die Teilnehmerzahl ist begrenzt.



Fortbildungs-
punkte:

8

gem. Empfehlung BZÄK/DGZMK

Eingeschlossene
Leistungen:

- Schiffsreise Kiel – Oslo – Kiel
- 2 x Übernachtungen in der gebuchten Kabine
- 1 x Snack, 1 x Lunchbuffet
- 2 x reichhaltiges Frühstücksbuffet
- 2 x Norwegisches Weihnachtbuffet
- 1 x Stadtrundfahrt Oslo



Event 2:
Minikreuzfahrt
08. – 10.11.13



Ihre Referenten bei den Existenz- gründertagen 2013



Oliver Drifthaus

Dipl. Ökonom • Steuerberater • geschäftsführender Gesellschafter bei MundingDrifthaus Steuerberatungsgesellschaft mbH • Schwerpunkt: Beratung von Unternehmern der Dentalbranche



Herwig Porada

Dipl. Ökonom • Steuerberater • fischer. porada+partner Steuerberatungsgesellschaft



Andreas Mayer

Rechtsanwalt in eigener Kanzlei in Heidelberg • Fachanwalt für Medizinrecht • Herr Mayer betreut seit Jahren zahlreiche Ärzte/Zahnärzte, nicht nur in vertraglichen (z.B. Praxisübernahme/Gesellschaftsverträge) und (zahn-)medizinischen Fragen (insbesondere Haftungsrecht), sondern auch in arbeits- und mietrechtlichen Belangen der Praxis.



Dr. Jürgen Hoppe

Fachanwalt für Medizinrecht und Steuerrecht • Spezialgebiete: Vertragsgestaltungen, Arzthaftung, Medizinstrafrecht, Vertrags(zahn)arzt- und (zahn)ärztliches Berufsrecht



Ralf Immel

Geschäftsführer • prodent consult



Melanie Pohl

prodent consult • Fachwirtin im SGW
• Praxismanagerin • Consultant



Marit Wienzek

ZMV/ZMF, Consultant • prodent
consult



Daniel Fahrländer

Mitarbeiter Außendienst Software-
Vertrieb • prodent systems



Christiane Schneider

Leitung Software-Vertrieb • prodent
systems • strategische und operative
Softwareentwicklung



Werner Weishaupt

Vertriebsleiter Pluradent AG & Co KG
• seit 1978 im Dentalmarkt tätig •
Schwerpunkt: Existenzgründungen



Holger Kuhr

Vertriebsleiter Pluradent AG & Co KG
• Marketingkaufmann (FH) und Dentalkaufmann • seit 1987 im Dentalmarkt tätig • weit über 100 Existenzgründungen erfolgreich begleitet



Thomas Thiel

Pluradent Fachbereichsleiter
Akademie und Praxisbörse

Die Sponsoren



KaVo. Dental Excellence.



Und was können wir noch für Sie tun?

Das Pluradent Leistungsspektrum:

- **Wegweisende Konzepte**

Bauen Sie mit uns Ihr Behandlungsspektrum durch eine erfolgreiche Positionierung gezielt aus.

- **Attraktive Raumkonzepte**

Planung, Innenarchitektur, Design und Kommunikation – bringen Sie mit uns Ergonomie und Gestaltung Ihrer Praxis in Einklang.

- **Vielseitige Fortbildungsangebote**

Pflegen Sie Kontakte und nutzen Sie die Impulse unserer Seminare, Fortbildungen und Symposien.

- **Professionelle Praxisgründung & -übergabe**

Diskret abgeben, erfolgreich gründen – profitieren Sie von unserer Erfahrung und Professionalität.

- **Zuverlässiger Technischer Service**

Sichern Sie die umfassende Verfügbarkeit Ihrer Einrichtung durch Instandsetzung, Wartung und Notfallmanagement.

- **Ganzheitliche Beratung**

Qualitätsmanagement, Abrechnungssystematik, Prozesse und Praxismarketing – schöpfen Sie mit uns die Potenziale Ihrer Praxis voll aus.

- **Optimale Produkte**

Treffen Sie mit uns die richtige Entscheidung für Ihren gesamten Materialeinkauf.

- **Individuelle Netzwerklösungen**

Hard- und Software, IT-Netzwerke, Digitale Praxis – schaffen Sie mit uns einen funktionalen und funktionierenden Workflow.

Pluradent AG & Co KG – Ihr Partner in rund 40 Niederlassungen und auch in Ihrer Nähe.
Mehr dazu im Internet:

www.pluradent.de