

dental  
bauer



# Gehen Sie mit uns auf Erfolgskurs

Leitfaden für Existenzgründer  
und Praxisabgeber





Vorwort	02
dental bauer	03
Existenzgründung	04
Praxisabgabe	08

## Wir öffnen für Sie die richtigen Türen und begleiten Sie auf dem Weg

Irgendwann stehen Sie vor der Entscheidung, wie Ihre berufliche Karriere starten oder weitergehen soll – oder wie Sie sie beenden werden. Ob Existenzgründung oder Praxisabgabe: Es ist immer eine ganz persönliche Entscheidung, die nicht nur gut überlegt, sondern vor allem erfolgreich umgesetzt werden sollte.

Eine Praxis eigenverantwortlich führen, übernehmen oder neu gründen? Gemeinsam eine Praxis zum Erfolg führen? Wann ist der richtige Zeitpunkt, die eigene Praxis abzugeben? Was ist vorab zu tun und zu bedenken? Diese Fragen stellen sich irgendwann jedem Existenzgründer und Abgeber.

Welche Herausforderung Sie auch angehen: Wir möchten für Sie Türen öffnen und Sie vertrauensvoll und kompetent auf Ihrem Weg begleiten. Als verlässlicher Partner gehen wir gemeinsam auf Erfolgskurs.

Dazu gehört es unter anderem, ein auf Ihre Bedürfnisse und Anforderungen speziell abgestimmtes Rundum-sorglos-Paket zu schnüren. Wir begleiten Sie mit gutem Rat und tatkräftig in allen Phasen der Existenzgründung oder bei der Abwicklung Ihrer Praxisabgabe. dental bauer ist Ihr zuverlässiger Partner – und das von der Assistenzzeit an über die Existenzgründung und die erfolgreiche Praxiszeit bis hin zur Abgabe.



Vorwort

dental bauer

Existenzgründung

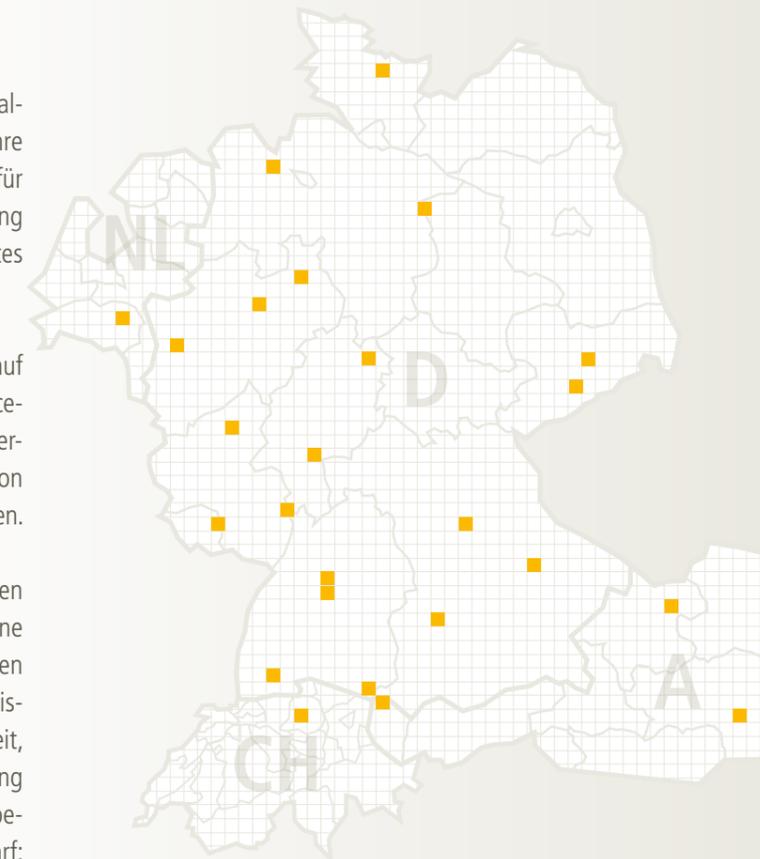
Praxisabgabe

## dental bauer – das dental depot

Als führendes Familienunternehmen des deutschsprachigen Dentalmarktes mit Stammsitz in Tübingen bauen wir auf über 125 Jahre Branchenerfahrung. In dieser Zeit haben wir uns im Fachhandel für Dentalbedarf erfolgreich etabliert und mit zielgerichteter Erweiterung sowie intelligenten Innovationen die Anforderungen des Marktes gemeistert.

Dank fundiertem Fachwissen erhalten Sie von uns stets versierte, auf Ihre Anforderungen abgestimmte Lösungen. Umfassende Serviceleistungen und persönliche Produktberatung sind für uns selbstverständlich. Das beinhaltet auch die unkomplizierte Kommunikation **mit** unseren Kunden und die detaillierte Information **für** unsere Kunden.

Neben regelmäßigen Schulungen und Qualifikationen garantieren vor allem Erfahrungen aus der täglichen Praxis unsere ausgewiesene Servicekompetenz. Daraus folgend bestehen in besonderen Bereichen Kooperationsverträge mit allen namhaften Lieferanten und Spezialisten. Dies gibt bei Beratung und Umsetzung vor Ort die Sicherheit, stets aktuelles Know-how und professionelle Expertenunterstützung zu gewährleisten. Die hohe Kundenzufriedenheit bestätigt und bestärkt uns dabei. dental bauer ist weit mehr als nur Dentalbedarf: rundum nachhaltige, individuelle Lösungen und Dienstleistungen statt Standardprogramm.



■ dental bauer Niederlassung



# Existenzgründung

Die Zahl an Zahnmedizinern, die sich mit dem Thema Existenzgründung befassen, ist signifikant. Gleichzeitig gibt es bei zahlreichen niedergelassenen Zahnärzten ein Interesse, die eigene Praxis in qualifizierte und ambitionierte Hände weiterzugeben. Mit der dental bauer Praxisbörse bieten wir die perfekte Plattform für Praxisabgeber und Praxisübernehmer mit dem Ziel, beide zusammenzubringen und die jeweiligen individuellen Vorstellungen optimal umzusetzen.

Dabei setzt dental bauer bei der Vermittlung auf eine persönliche Betreuung beider Parteien. Zum Beispiel klären wir in einem individuellen Gespräch mit dem Praxisabgeber seine Vorstellungen und Wünsche. Für Existenzgründer und -übernehmer entwickeln unsere erfahrenen Existenzgründungsberater ein für sie strukturiertes, transparentes und vor allem realisierbares Konzept im Hinblick auf den nachhaltigen Praxiserfolg. Hier fließen eine Vielzahl an relevanten Aspekten unter Berücksichtigung der persönlichen Situation in die Konzeption ein.



- Vorwort
- dental bauer
- Existenzgründung**
- Praxisabgabe

# Hilfe aus einer Hand

dental bauer bietet Ihnen ein wirkungsvolles Portfolio an Instrumenten und Methoden zur professionellen Unterstützung bei Existenzgründung und Praxisübernahme. Unsere erfahrenen Berater helfen Ihnen vor Ort, die richtigen und wichtigen Entscheidungen zu treffen und diese vorteilhaft in die Praxis umzusetzen.

### Bedarfsanalyse

Was ist wichtig? Was brauchen Sie wirklich? Worauf können Sie verzichten? Die Antworten sind bares Geld wert. Diese Bedarfsanalyse ist essentieller Bestandteil Ihrer Praxisgründung und identifiziert Erwartungen und konkrete Anforderungen sowie technische und organisatorische Rahmenbedingungen. Denn nur wer seinen Bedarf kennt, kann später erfolgreich in der Praxis arbeiten.

### Objektvermittlung – Praxisbörse

Die dental bauer Praxisbörse bietet hier qualifizierte Objekte für Existenzgründungen oder die Gründung einer Zweitpraxis an. Wir bringen hier Praxisverkäufer und Kaufinteressenten zusammen, um ihre jeweiligen Wünsche effizient wie effektiv zu erfüllen.

### Standortanalyse und Praxisbewertung

Lage, Lage, Lage: Die richtige Standortwahl ist bei der eigenen Niederlassung elementar. Vieles hängt davon ab – mögliche Patienten, Kaufkraft im Einzugsbereich, Erreichbarkeit der Praxis und weiteres mehr. Die Existenzgründungsberater von dental bauer stehen Ihnen mit Erfahrung, Branchenkenntnissen und dem Überblick über die Wettbewerbssituation vor Ort zur Seite. Sie verfügen über Vergleichsdaten, kennen Erfolgskonzepte und können zu allen wichtigen Fragen, die Existenzgründung betreffend, kompetent beraten. Die dazu von uns entwickelte „db-Standort-und-Strukturanalyse“ hilft, Ihren Businessplan inhaltlich aufzuwerten und Geld- oder Kreditgeber zu überzeugen.

Für Existenzgründung, Praxisübernahme und Zweitpraxis bietet dental bauer bundesweit fachkundige Existenzgründungsberatung sowie fundierte Beratung und Unterstützung in puncto:

<p><b>Standortanalyse</b></p>	<p><b>Vermittlung geprüfter Neu- gründungsobjekte</b></p>	<p><b>Praxisübernahmen, Sozietäten und Partnerschaften</b></p>	<p><b>Praxisbewertung</b></p>	<p><b>Vertrags- verhandlungen</b></p>	<p><b>Praxisplanung</b></p>	<p><b>Umbau und Modernisierung</b></p>	<p><b>Investitionskosten- aufstellung</b></p>	<p><b>Dentalangebote namhafter Hersteller</b></p>	<p><b>Praxis- finanzierung</b></p>
-------------------------------	---	--	-------------------------------	---	-----------------------------	--	---	---	--



## Ihre Praxisabgabe in besten Händen

Die Abgabe der eigenen Praxis sollte man gründlich planen. dental bauer beantwortet Ihnen dazu die wichtigsten Fragen, um bestens darauf vorbereitet zu sein, und begleitet Sie gerne während des gesamten Abgabeprozesses. Im Blickpunkt stehen unter anderem persönliche, organisatorische, rechtliche sowie betriebswirtschaftliche Fragen. Wie in vielen wichtigen Lebenssituationen stellt sich auch bei der Praxisabgabe die Frage nach dem richtigen Zeitpunkt. Dieser ist immer individuell und richtet sich nach Ihrer Lebensplanung.

### Nachfolgestrategie

Es gibt Erfahrungswerte und Faktoren, wann idealerweise mit den Vorbereitungen zur Praxisveräußerung begonnen werden sollte und wie die beste Option gefunden wird. Der Ausstieg aus der Berufstätigkeit sollte vorausschauend geplant werden.

### Umfassender Dialog

Eine umfangreiche, diskrete und fachkundige Beratung gewährleisten unsere Existenzgründungs- und Abgabeberater vor Ort. Gemeinsam mit ihnen entscheiden Sie über die richtige Verkaufsstrategie für Ihre Praxis: Dazu gehören die Vertragsabwicklung (Mietvertrag, Kaufvertrag, Inventarlisten etc.) oder die realistische Kaufpreiseinschätzung. Schließlich wollen Sie ja genau wissen: Was ist meine Praxis wert?

### Konkrete Lösung

Wir übernehmen für Sie gerne zeitraubende Aufgaben wie Inserate, Praxisbeschreibung, Telefonate etc., die Selektion passender Interessenten, Erstinformationsgespräche, Besichtigungstermine und Verkaufsverhandlungen. Wir haben Respekt vor dem Bestand Ihrer Praxis und Ihrem Lebenswerk. Durch unsere permanenten Beratungs- und Betreuungsaufgaben haben wir stets besten Kontakt zu einer Vielzahl niederlassungswilliger Assistenz- und angestellten Zahnärzten im ganzen Bundesgebiet.

**Für den Praxisverkauf bietet dental bauer bundesweit fachkundige Abgabeberatung sowie fundierte Beratung und Unterstützung in puncto:**

**Praxisexposé mit  
Praxisbewertung**



**Verkaufspreis-  
einschätzung**



**Vertrags-  
verhandlungen**





